

## Nieuwsbrief april 2009

### *Passie is belangrijke motivatie voor ondernemers*

Breng een groep ondernemers bij elkaar en het is Passie wat je proeft. Uit Onderzoek blijkt ook dat Passie dé motivatie voor ondernemers is.

Rijk worden? Maar weinig ondernemers zijn daar dagelijks mee bezig. Uit onderzoek van de Universiteit van Liverpool (2008) onder mkb-ondernemers blijkt dat ondernemers worden gedreven door hun passie in plaats van het nastreven van rijkdom. Slechts 6,9% van de ondernemers wordt gedreven door geld. Voor 41,4% is passie voor nieuwe ideeën de belangrijkste motivatie om een bedrijf te starten. Ook Maria van der Hoeven bevestigt in één van haar weblogs dat het ondernemen om meer draait dan geld. "Vanuit mijn maandagen in het veld ervaar ik dat economie en ondernemen ook gaat over vernieuwing, creativiteit en passie.

Onlangs organiseerde Something Els een inspiratiemiddag voor ondernemers. Deze bijeenkomst stond in het teken van "Passie van het Ondernemen". 16 ondernemers uit verschillende branches, in verschillende fases van het ondernemerschap kwamen bij elkaar. Zet 16 ondernemers aan tafel en de gespreksonderwerpen komen vanzelf. Passie, dat is wat je proeft. Maar ook trots, gedrevenheid en respect voor elkaar.

Ervaringen uitwisselen en kennis delen was key. Vragen als "Doe je de dingen waar je goed in bent en energie van krijgt?"; "Onderneem je met passie en bevolegheid?" en "Wat is jouw drive om te ondernemen?" stonden centraal. Opvallend was het gezamenlijke enthousiasme en de gedrevenheid voor het ondernemen. Daarnaast de openheid en de behoefte aan het delen van ervaringen.

**Karst Hut** - Dynamo Project Support-:

*"Het bleek maar weer....op passie en buikgevoel stuur je zaken in de goeie richting! Daarbij was het verfrissend om zoveel ondernemers eens eerlijk en kritisch over zichzelf te horen!"*

**Robert Kalter**- Fleura Export-:

*"Het enthousiasme van medeondernemers heeft me geïnspireerd; ik heb nog meer ideeën opgedaan en zin gekregen om opnieuw te ondernemen in plaats van te managen".*

**Arno Diepeveen** - USA United Sales Associates -:

*"Prima bijeenkomst met stuk voor stuk geslaagde en inspirerende ondernemers. Boeiend, energiek & leerzaam. Uitstekende organisatie van Something Els!"*

Ben je geïnteresseerd om deel te nemen aan één van de volgende workshops, neem dan contact op met Els van der Werf e-mail: [els@somethingels-fs.nl](mailto:els@somethingels-fs.nl)



Something Els in Finance & Strategy bestaat 1 mei aanstaande één jaar. Eén jaar het onafhankelijke financieel klankbord voor ondernemers. Ook oprichter Els van der Werf is gestart met Something Els vanuit Passie. Passie voor de ondernemende mens en met de overtuiging waarde te creëren voor ondernemers. Something Els is opgericht in tijden van naderende recessie. Tegen de stroom in heeft Something Els een prachtig eerste jaar afgerond. Passie is een succes factor gebleken.

*"All your dreams can become true if only you have the courage to follow them through"* – Walt Disney

### TIPS van Something Els

**Boek** Verne Harnish, goeroe op gebied van snelgroeiende bedrijven schreef het boek, De Rockefeller strategie. Een praktisch boek waarin drie basisprincipes voor succesvol managen van een groeiend bedrijf (prioriteiten, informatie en ritme) staan uitgelegd. Een echte aanrader, met vele inspirerende voorbeelden en praktische tools!

**Kredietverlening** Het krijgen van krediet van een bank wordt lastiger. Absoluut noodzakelijk voor succes is een gedegen plan en heldere, onderbouwde cijfers: cash flow en solvabiliteit. Waar is het krediet voor nodig? Leg het schrijven van een kredietverzoek niet volledig in handen van een derde. Je moet de cijfers van jouw bedrijf ook zelf probleemloos kunnen opsommen.

Sinds begin april kan het Nederlandse midden- en kleinbedrijf aanspraak maken op investeringskredieten met gunstige voorwaarden van de Europese Investeringsbank (EIB).

*Wilt u de nieuwsbrief niet meer ontvangen, stuur dan een mail naar [nieuwsbrief@somethingels-fs.nl](mailto:nieuwsbrief@somethingels-fs.nl)*